M2: I	Kommunikati	onsmanagement								
Kenn	nummer	Workload	Credits				Häufigkeit des		Dauer	
M2		275 h	11		semester		Angebots		1 Semester	
					1. Semeste	er	jährlich			
1	Lehrveranstaltungen		Kontaktzeit		Selbststudium			geplante		
	2.1 Weiterführend		n des	2 SWS / 30 h		185 h		Gri	Gruppengröße 35 Studierende	
	Kommunik	ationsmanageme	ionsmanagements							
	2.2 Spezielle Instrumente und		d	2 SWS / 30 h						
	Methoden des									
	Kommunikationsmanagements 2.3 Anwendungsfelder des Kommunikationsmanagements		nts	2 SWS / 30 h						
			ents							
Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen										
	Nach erfolgreicher Teilnahme an dem Modul sind die Studierenden in der Lage, • die kommunikationstheoretischen Grundlagen für die Marketingkommunikation und Medienkommunikation und ihre Relevanz für die Praxis zu verstehen,									
					ler Durchfü	hrung	von Struktur- und			
	 Wirkungsanalysen zu entwickeln, die einzelnen Planungsschritte zur Entwicklung einer Kommunikationskampagne zu verstehen und anzuwenden, die notwendigen Tools und Methoden anwenden und hinterfragen, um reale Kampagnen zu 									
	analysieren und zu bewerten und eigene Kommunikationskampagnen zu entwickeln,									
	eine eigene Zielgruppen- und Mediaplanung durchzuführen, zu interpretieren und									
	alternative Ansätze kritisch zu vergleichen,									
	interkulturelle Unterschiede und Besonderheiten in der Kommunikation mit Individuen und									
	Gruppen an konkreten Beispielen zu beschreiben, zu reflektieren und im eigenen								enen	
	Kommunikationsverhalten (interkulturelle Sensibilität) umzusetzen.									
2	Agenturen erfolgreich zu briefen und Agenturvorschläge zu bewerten. Labelta									
3	Kommunikationsmanagement & Systemtheorie am Beispiel von Werbung und PR (Makro-									
	 perspektive) Theorieansätze zur Social Media-Kommunikation und zum Kommunikationsmanagement mit Social Influencern Ausgewählte Theorien der Medienwirkungsforschung und Ableitungen für das Kommunikationsmanagement 									
	Ausgewählte Theorien der Medienrezeptionsforschung und Ableitungen für das									
Ì	Kommunikationsmanagement									
	Sozialpsychologische Ansätze zur Theorie der kognitiven Dissonanz und Ableitungen für das									
		Kommunikationsmanagement								
	inn	Inhalten:								
		 Auswahl, Gestaltung und Vernetzung von Kommunikationsinstrumenten, Budgetierung, 							iceri,	
		Cross-Media	_	,						
		o Timing,	3,							
		 Erfolgskontr 	olle							

	 Kommunikationsmanagement im Dienstleistungs-, Konsum- und Investitionsgüter- und Handelsbereich (marktliche Kommunikation für Business-to-Business und Business-to- Consumer) 					
4	Lehrformen					
	Die Vermittlung und Einübung der Inhalte erfolgt durch einen die Teilnehmer aktivierenden seminaristischen Unterricht. Der Unterricht wird ergänzt durch Übungen und Gruppenarbeiten mit praktischen Fallbeispielen.					
5	Teilnahmevoraussetzungen					
	Formal: keine					
	Inhaltlich: keine					
6	Prüfungsformen: Klausur von 180 Minuten					
7	Voraussetzungen für die Vergabe von Kreditpunkten					
	Bestandene Modulabschlussprüfung (Klausur)					
8	Verwendung des Moduls (in anderen Studiengängen): keine					
9	Stellenwert der Note für die Endnote: gemäß den Credits 11/120					
10	Modulbeauftragte/r und hauptamtlich Lehrende					
	Prof. Dr. Nikola Ziehe (Modulverantwortlicher)					
	Prof. Dr. Nikola Ziehe (Lehrende)					
	Prof. Dr. Claudia Gerhards (Lehrende)					
11	Sonstige Informationen					
	Lehrsprache: Deutsch					
	Literatur (Pflichtlektüre):					
	 Bienert, P.: Information und Kommunikation, Berlin et al. 2012. Bilandzic, H./ Schramm, H./Matthes, J.: Medienrezeptionsforschung, Konstanz, München 2015. Bruhn, M.: Handbuch Kommunikation: Grundlagen – Innovative Ansätze - Praktische Umsetzungen, Wiesbaden 2008. Bruhn, M.: Kommunikationspolitik, 8. Aufl., München 2015. Geskey, R.D. (2016): Media Planning & Buying in the 21st Century: Integrating Traditional & Digital Media, 4. Ed. Goderbauer-Marchner/ Büsching, T.: Social-Media-Content, Konstanz et al. 2015. Jäckel, M.: Medienwirkungen, Ein Studienbuch zur Einführung, 5. Aufl., Wiesbaden 2012. Kelley, L.D./Sheehan, K./Jugenheimer, D.W. (2015): Advertising Media Plannoing: A Brand Management Approach, 4. Ed., New York Osman, A.: Chancen und Risiken der Nutzung von Social Media als Marketinginstrument. Social-Media-Marketing in der Theorie und Praxis., München 2016. Pepels, W.: Kommunikations-Management, 5. Aufl., Berlin 2014. Pietzcker, D.: Kampagnen führen – Potenziale professioneller Kommunikation im digitalen Zeitalter, Wiesbaden 2016. Schenk, M.: Medienwirkungsforschung, 3. Aufl., Tübingen 2007. Unger, F. / Fuchs, W.: Mediaplanung: Methodische Grundlagen und praktische Anwendungen, Berlin 2012. 					

Literatur (zusätzlich empfohlen):

- Bruhn, M.: Integrierte Unternehmens- und Markenkommunikation, 6. Aufl., Stuttgart 2014.
- Fraas, C. / Meier, S.: Online-Kommunikation: Grundlagen, Praxisfelder und Methoden, München 2011.
- Fuchs, W./Unger, F.: Management der Marketing-Kommunikation, 5. Aufl., Wiesbaden u.a. 2014.
- Fuchs, W.: Management der Business-to-Business-Kommunikation, Wiesbaden 2003.
- Halene, J./Scherer, H.: Marketing jenseits vom Mittelmaß 100 Best-Practice- Beispiele;
 Offenbach 2015.
- Herkner, W.: Sozialpsychologie, Bern 2008.
- Kloss, I.: Werbecontrolling Konzept, Instrumente, Fallbeispiele, Gernsbach 2003.
- Kreutzer, R.T.: Online-Marketing, Wiesbaden u.a. 2016.
- Kroeber-Riel, W. / Weinberg, P., Konsumentenverhalten, München 2013.
- Mahrdt, N.: Crossmedia Werbekampagnen erfolgreich planen und umsetzen, Berlin 2009.
- Marx, A.: Media für Manager Was Sie über Medien und Media-Agenturen wissen müssen;
 Berlin 2012.
- Theobald, A.: Praxis Online-Marktforschung: Grundlagen Anwendungsbereiche Durchführung, Wiesbaden u.a. 2016.

Sowie jeweils aktuelle Fachbeiträge aus den deutschen und internationalen einschlägigen Fachzeitschriften (u.a. Absatzwirtschaft, Medien und Kommunikationswissenschaft, Journal of Communication, Planung und Analyse).

Alle Titel in der jeweils aktuellen Auflage.

Aktualisierte Literaturlisten sind den Veranstaltungsunterlagen zu entnehmen.