

## Pflichtpraktikant/in (m/w/d) im Vertrieb



Du bist Student/Studentin mit kommunikativer Ader? Wir suchen einen Praktikanten, der uns im Sales unterstützt. Werde ein Teil von unserem Team und wirke an spannenden Projekten im anspruchsvollen B2B eCommerce mit. Erlebe agile Prozesse und steile Entwicklungskurven.

### Über uns

Als Dienstleister im Bereich eCommerce und eCommerce-Industrie digitalisieren wir Kundenprozesse unserer Kunden. Wir entwickeln eine optimale Plattform für Unternehmen aus der Industrie und eröffnen damit Wege zur effizienten und fortschrittlichen Abwicklung von Sales & Aftersales-Performance: bei den Services, Produktvertrieb und Ersatzteilmanagement.

Die eigene Onlineshop Software von dnetwo für eCommerce Industrie setzt neue Maßstäbe bei Umsetzungsflexibilität und Geschwindigkeit und ist die optimale Lösung für einen schnellen Einstieg in die Digitalisierung.

### Dein Profil:

- Eingeschriebener Student
- Kenntnisse in Xing, Linked In, Outlook
- Sehr gute verbale und schriftliche Kommunikationsfähigkeit in Deutsch

### Was du mitbringen solltest:

- Kommunikative Affinität (persönlich, telefonisch, Social Media, Email)
- Sales Fähigkeiten: Du findest immer überzeugende Argumente, bist offen und sympathisch und hast den Mut, mit Kunden zu sprechen
- Vertriebsorientiertes Denken und verkäuferisches Talent
- Eine freundliche Art
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Es wäre von Vorteil, wenn du etwas über die Branche unserer Kunden (Maschinenbau) weißt z. B. durch Praktika, persönliche Affinität oder Beziehungen

### Deine Aufgaben:

- Organisation von Kundendaten & Kundenterminen
- Kommunikation mit Kunden & potenziellen Kunden

- Neukundengewinnung und Bestandskundenbetreuung
- Besuch von Veranstaltungen und Messen
- Auswerten von Vertriebsinformationen durch Berichterstellung zur Messung der Vertriebsperformance
- Sales Cycle vom Erstkontakt über den Vertragsabschluss bis hin zur Profilerstellung.
- Zusammenarbeit mit Marketing und Geschäftsleitung

### Was wir dir bieten:

- Offenheit für deine Ideen
- Arbeit in Eigenverantwortung
- Einblicke in andere Bereiche wie Marketing, Projektmanagement, Web-Entwicklung, Geschäftsführung
- Relevante Berufserfahrung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung (min. 16 /20 Std. Woche)
- Teamgeist
- Moderne Arbeitsweise
- Flache Hierarchien
- Einen Arbeitsplatz am Hafen von Düsseldorf
- Exklusive Einblicke in die Start Up Welt

**Eine anschließende Weiterbeschäftigung ist prinzipiell möglich**

**Beginn:** ab sofort

**Dauer:** nach Vereinbarung

Interesse geweckt mit uns im eCommerce neue Projekte zu rocken?

**Dann greif zu und sende deine Bewerbung an [info@dnetwo.de](mailto:info@dnetwo.de)**

**Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**



[www.dnetwo.de](http://www.dnetwo.de)