



Die digitale Zukunft mitgestalten_

O₂ | EINE TELEFÓNICA MARKE

Telefónica Deutschland ist Teil des spanischen Telekommunikationskonzerns Telefónica S.A. mit Hauptsitz in Madrid. In Deutschland sind wir der größte Mobilfunkanbieter nach Kundenzahlen und vor allem durch unsere Premiummarke o2 bekannt. Mit unseren insgesamt 130.000 motivierten Mitarbeitern in 21 Ländern gestalten wir die digitale Welt von morgen nach den Bedürfnissen der Menschen.

Werkstudent (m/w/d) B2B Sales Strategy & Enablement, befristet

DEINE HERAUSFORDERUNGEN:

- Mitarbeit an Strategieprojekten und -Analysen im Bereich Sales Enablement
- Eigenverantwortlicher Erarbeitung von Teilergebnissen sowie Erstellung von managementtauglichen Entscheidungsvorlagen
- Erstellung von Analysen sowie Strategiebewertungen im Bereich der vertriebsorientierten Personalentwicklung
- Erstellung von internen Auswertungen sowie eigenständige Aufbereitung und Präsentation der Ergebnisse
- Unterstützung des Teams bei der Planung, Organisation und Umsetzung von Trainings und Events im Rahmen der Vertriebsentwicklung im B2B Sales Bereich

DEIN PROFIL:

- Betriebswirtschaftliches Studium im höheren Semester (mind. noch ein Jahr immatrikuliert), idealerweise mit vertriebs- oder personalaffinem Schwerpunkt
- Erste Berufserfahrung als Werkstudent oder Praktikant im Bereich strategische, vertriebsorientierte Personalentwicklung wünschenswert
- Erste Berufserfahrung im Bereich der Telekommunikation von Vorteil
- Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise, verbunden mit einer guten Portion Kreativität
- Du besitzt eine proaktive Arbeitsweise und treibst Deine Themen selbständig voran
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Excel, PowerPoint, Word)
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift..

DEINE BENEFITS:

- **Teamevents:** Als vollwertiges Mitglied, bist du auch bei Events jederzeit willkommen.
- **Praxisnähe:** Du erhältst einen umfassenden Einblick in den Berufsalltag und kannst uns mit Deinem Wissen bereichern.
- **Arbeitsplatz:** Moderne und ergonomisch ausgestattete Büroräume, sowie ein Open Space und Open Desk-Modell.
- **Home Office:** Du hast die Möglichkeit, in Abstimmung mit Deinem Vorgesetzten, auch von zuhause zu arbeiten.
- **Für Verpflegung ist gesorgt:** Kostenlose Kaffee- und Teespezialitäten und Wasser stehen Dir jederzeit zur Verfügung.

Wie du dich bewirbst?

<https://jobs.telefonica.com/job/D%C3%9CSSELDORF-Werkstudent-%28mwd%29-B2B-Sales-Strategy-&-Enablement%2C-befristet/598153301/>

Für Rückfragen: young-careers@telefonica.com

