

# Versicherungskaufmann (m/w/d) als Kundenberater im Vertrieb für den Standort Köln

DECKER & BÖSE Rechtsanwälte helfen Verbrauchern in Deutschland einfach und effizient.

Durch unsere hohe Spezialisierung in den Bereichen Bankrecht, Versicherungsrecht und Vertragsrecht sowie den Einsatz von Legal Tech können wir Mandanten sicher schnell und kostengünstig unterstützen.

Du hast Lust auf eine stark wachsende Kanzlei mit einem Team von ca. 150 Mitarbeitern, die bereits im 6. Jahr seit der Gründung zu den führenden Kanzleien in Deutschland zählt? Du schätzt es in einem produktiven Umfeld zu arbeiten, in dem Du selbstverantwortlich denken und handeln kannst? Du hast Lust auf eine offene Arbeitsatmosphäre, in der es Spaß macht immer wieder über sich hinauszuwachsen?

**Bewirb Dich bei uns und revolutioniere mit uns den Anwaltsmarkt für Verbraucher!**

## UNSERE BENEFITS:

- Eine unternehmerische und anspruchsvolle Arbeit in einem hochmotivierten Team
- Eine tolle Arbeitsatmosphäre in modernen Büros
- Gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln (Jobticket inklusive), Parkplätze vorhanden
- Mobiles Arbeiten ist nach der Einarbeitungszeit grundsätzlich möglich
- Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten (Fixum und Bonus)
- Gratis Getränkeauswahl, regelmäßige Firmen-Events und kostenfreie Angebote wie z. B. Wellness-Massagen

## DEINE AUFGABEN:

- Du bringst die Bedürfnisse und Ziele der Interessenten in Erfahrung
- Du forderst die für die Fallbearbeitung erforderlichen Informationen und Unterlagen an und hinterlegst diese im System
- Dein Ziel ist es, die Interessenten als Mandanten zu gewinnen (keine Kaltakquise / nur Inbound)
- Du dokumentierst geführte Telefonate und Korrespondenzen im System
- Du bildest die Schnittstelle zwischen unseren Mandanten und Anwälten und bist Ansprechpartner für Rückfragen am Telefon sowie per E-Mail
- Du arbeitest mit einer innovativen Software, durch die Du Dich auf das Wesentliche konzentrieren kannst

## DEIN PROFIL:

- Du hast mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in der Kundenberatung, idealerweise im Versicherungs- und Bankenumfeld
- Du bist emphatisch und hast eine ausgeprägte Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit

- Du besitzt eine hohe Dienstleistungsmentalität und Kundenorientierung
- Du bist motiviert und hast Spaß an Kundenberatung und -betreuung
- Du handelst pragmatisch und unternehmerisch, um für unsere Mandanten die beste Lösung zu finden
- Du bist an wirtschafts- und versicherungsrechtlichen Themen interessiert und kannst Dich schnell in Neues einarbeiten
- Du bist erfolgsorientiert und mit einem Gehaltsmodell basierend auf Fixum und provisionsbasiertem Anteil vertraut
- Du bist ein Teamplayer und legst Wert auf eine gute interne Kommunikation

Du findest Dich in dieser Stelle wieder? Dann bewirb Dich bei uns und sende uns hierzu Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Motivationsschreiben) unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.

Deine erste Ansprechpartnerin für Deine Bewerbung ist Frau Milena Gottelt (Human Resources, [m.gottelt@db-anwaelte.de](mailto:m.gottelt@db-anwaelte.de))