

Finanzierungen von deutschen Gewerbeimmobilien

im Rahmen von Immobilienportfolios

Sie interessieren sich für das komplexe Thema Finanzierung in Zusammenhang mit der Optimierung von Immobilien-Portfolios? Dann schauen Sie doch einmal bei unseren Stellenangeboten vorbei.

Ob als Quereinsteiger, als Berufsstarter (Praktikant im Rahmen einer Bachelor-, Master-, oder Doktorarbeit) oder gestandener Finanzierungsexperte – wir freuen uns über jede Bewerbung.

Offen, modern, professionell

Die P.A. GmbH ist ein führender Spezialisten für gewerbliche Immobilienfinanzierungen. Seit 1984 sind wir in der Banken- und Versicherungswelt sowie zum privaten Geldgebermarkt hervorragend vernetzt. Unabhängig bieten wir unseren Kunden beste Finanzierungsbedingungen für ihre gewerblichen Immobilienprojekte. Mit umfangreichen Analysen und Bewertungen, die steuerrechtliche, juristische und finanzielle Aspekte berücksichtigen, setzen wir die maßgeschneiderten Finanzierungen unserer Kunden um.

Unsere Kunden verfügen über Immobilienportfolios in Deutschland.

Viele von ihnen haben seit Generationen mit Immobilien zu tun und stehen vielleicht auf der „Reichenliste“. Andere sind Immobilienfonds (in- und ausländische), Projektentwickler oder einfach Investoren, die kaufen, optimieren und verkaufen.

Sie verfügen über Einkaufszentren, Hotels, Sozialimmobilien, Büroobjekte, Wohnimmobilien, Gewerbeliegenschaften, die in der Regel von deutschen Finanzinstituten (Banken, Versicherungen etc.) finanziert werden.

Die P.A. GmbH berät in einem Marktumfeld, das einem ständigen Wandel unterworfen ist.

Freuen Sie sich auf spannende Projekte mit namhaften Kunden und werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams!

www.pagmbh.de

Vertriebsmitarbeiter – gewerbliche Immobilienfinanzierung (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Beratung unserer Kunden rund um das Thema gewerbliche Immobilienfinanzierung
- Entwicklung von individuellen Lösungskonzepten zur Optimierung der Finanzierungsstruktur
- Umsetzung der Finanzierungsausschreibungen bei unseren Produktpartnern
- Pflege und Weiterentwicklung unseres bestehenden Kundenportfolios

Für Sie spricht

- Mehrjährige Vertriebserfahrung als Key Account Manager im Bereich B2B
- Kenntnisse in der Finanzierung, idealerweise im Bereich gewerblicher Immobilien
- Teamplayer mit hohem eigenem Verantwortungsgefühl
- Erfolgreicher Netzwerker
- Ein gutes Gespür für Ihr Gegenüber
- Erfolgreiche Umsetzung Ihrer Ziele

Für uns spricht

- Modernes, papierloses Büro an einem hochattraktiven Standort
- Interessantes Kundenklientel
- Bei uns können Sie Ihre Vertriebsideen verwirklichen
- Eine leistungsabhängige, überdurchschnittlich hohe Vergütung
- Es erwartet Sie eine hochmotivierte und qualifizierte Vertriebsunterstützung
- Attraktive Arbeitgeberleistungen wie Firmenwagen, Handy, Mittagessen, Fahrradleasing, freie Getränke
- Umfangreiche Sozialleistungen wie Kinderbetreuungszuschuss, Unfallversicherung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail. Geben Sie uns bitte dabei Ihre Gehaltsvorstellung an.

P.A. GmbH

Sabine Wagner

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

Telefon: [0211 38643-17](tel:02113864317)

E-Mail: personal@pagmbh.de