

Werkstudent (m/w) B2B Sales Strategy & Enablement, befristet

Was sind Ihre Herausforderungen bei uns?

- Mitarbeit an Strategieprojekten mit eigenverantwortlicher Erarbeitung von Teilergebnissen in Stabsfunktion (Head of B2B Sales Strategy & Enablement)
- Eigenständiger Austausch mit relevanten Stakeholdern innerhalb der Aufgaben des Teilprojektes
- Erstellung von managementtauglichen Entscheidungsvorlagen
- Erstellung von internen Auswertungen und eigenständige Aufbereitung der Ergebnisse
- Unterstützung des Teams bei der Planung, Organisation und Umsetzung von Trainings im B2B Sales
- Interne und externe Recherche- & Analysetätigkeiten

Was Sie mitbringen?

- Betriebswirtschaftliches Studium (mind. noch ein Jahr immatrikuliert), idealerweise mit vertriebsaffinem Schwerpunkt oder vergleichbare Studiengänge
- Erste Berufserfahrung als Werkstudent oder Praktikant wünschenswert
- Erste Berufserfahrung im Bereich der Telekommunikation von Vorteil
- Grundkenntnisse in der Produktentwicklung und – Vermarktung wünschenswert
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Excel, PowerPoint, Word)
- Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise, verbunden mit einer guten Portion Kreativität
- Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was ist unser Angebot?

Wir bieten Ihnen ein dynamisches Arbeitsumfeld, an dem kein Tag wie der andere ist. Wir fördern und fordern eigenverantwortliches Arbeiten und bieten Ihnen die Chance Teil und Treiber der Digitalisierung zu sein und diese mit uns zu gestalten.

Wie Sie sich bewerben?

Überzeugen Sie uns mit Ihrem aussagekräftigen Lebenslauf sowie dazugehörigen Zeugnissen. Ein Motivationsschreiben brauchen Sie bei uns nicht. Bitte beachten Sie, dass Bewerbungen nur über unser Bewerberportal möglich sind und Bewerbungen per E-Mail nicht berücksichtigt werden.

Was Sie noch wissen müssen?

Haben Sie Fragen zu unserem Bewerbungsprozess und Interesse an weiteren Informationen zu der Stelle, dann wenden Sie sich bitte an folgendes Postfach: young-careers@telefonica.com.

