



Als führende Bank im Gesundheitswesen geht es uns in erster Linie um Menschen. Nicht nur rund 400.000 Heilberufler können sich in jeder Lebensphase auf uns verlassen. Wir begleiten auch Sie zu Ihren persönlichen Zielen - was Sie auch vorhaben. Gerne sprechen wir mit Ihnen über Ihre Wünsche in Punkto Karriere. Gestalten Sie gemeinsam mit uns den Zukunftsmarkt Gesundheit. Werden Sie apoBanker!

Zielgruppenmanager (m/w/d) Vertriebsmanagement Privatkunden - Studenten

Unternehmen: Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG

Arbeitsort: Düsseldorf

Darauf können Sie sich freuen:

- Sie sind maßgeblich beteiligt an der strategischen Weiterentwicklung des Kundensegmentes Studenten.
- Hierfür analysieren Sie die Potenziale und (zukünftigen) Bedarfe der Zielgruppe.
- Sie erarbeiten Lösungen, um eine einheitlichen Beratungsqualität und effiziente Vertriebsprozesse sicherzustellen.
- Sie geben Anstoß für neue Kooperationen und begleiten bestehende Kooperationen mit Partnern z. B. im Gesundheitswesen
- Sie sind eingebunden in das Vertriebscontrolling und den Planungsprozess.
- Sie unterstützen die Leitung bei der Innen- und Außendarstellung des Bereiches sowie der Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes.

Was uns am Herzen liegt: Persönlichkeit. Damit Sie für unsere Kunden alles geben können, schaffen wir für Sie den Freiraum, den Sie benötigen, um sich in Ihrem Beruf zu entfalten.

Damit können Sie uns begeistern:

- Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches/gesundheitsökonomisches Studium und eine Bankausbildung/Traineeprogramm (idealerweise im Privatkundenvertrieb) und verfügen über mehrjährige Berufserfahrung.
- Sie haben fundierte Kenntnisse der Bank- und Vertriebssteuerung sowie der relevanten Methoden, der Bankprodukte, idealerweise des Gesundheitswesens und dessen Teilmärkten.
- Sie haben Spaß am Umgang mit Menschen und verschaffen sich so ein gutes Kundenverständnis. Dabei überzeugen Sie durch souveränes Auftreten, soziale Kompetenz sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung.
- Organisationsstärke, Einsatzbereitschaft, Teamfähigkeit, Flexibilität und Problemlösungskompetenz runden Ihr Profil ab.

Übrigens: Individuelle Weiterbildung oder Flexibilisierung der Arbeitszeit für den beruflichen Ausgleich - auch dafür wurden wir ausgezeichnet.

Kontakt

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung. Fragen beantwortet Ihnen gerne:

Bruni Zöllner

E-Mail: bruni.zoellner@apobank.de

0212 5998 556

